



## Werde Teil von LASERHUB als Sales Manager(in)

LASERHUB ist die erste vertikal vollständig integrierte, produzentenübergreifende B2B Plattform für die Beschaffung von Blechteilen.

Über unsere Plattform koordinieren wir eine Vielzahl unterschiedlicher Blechbearbeiter und bieten unseren Kunden einen einfachen und hoch automatisierten Bestellablauf für ihre kundenspezifischen Bauteile. Von der Bestellung bis zu Auslieferung und Rechnungsstellung haben wir die komplette Lieferkette im Blick – und die Verantwortung, diese ständig zu perfektionieren und zu digitalisieren.

Für diese nachhaltige Veränderung der Blechbearbeitungsbranche suchen wir Dich!

### Deine Mission:

- Gemeinsam mit der Vertriebsleitung verantwortest Du den gesamten Vertriebsprozess von der Marktanalyse über die Akquisition bis zur Kundenbetreuung.
- Du bist kompetenter Ansprechpartner für unsere Leads und Kunden und betreust diese in allen technischen und kaufmännischen Fragestellungen.
- Auf Messen und Kongressen repräsentierst Du LASERHUB und erhöhst unseren Bekanntheitsgrad.
- Du implementierst Webinare und Produktpräsentationen als festen Bestandteil der Akquisestrategie und führst diese eigenständig durch.
- Neben der Durchführung von analoger Akquise bist Du auch für die Betreuung der digitalen Saleschannels verantwortlich.

### Dein Profil:

- Du bringst Begeisterung für das dynamische Umfeld eines Startups mit und möchtest den Vertrieb aktiv mitgestalten und vorantreiben.
- Du hast bereits profunde Erfahrungen im B2B Vertrieb - idealerweise in der Blechbearbeitung oder angrenzenden Branchen.
- Du hast einen technischen Hintergrund und kennst Dich mit den gängigen CAD-Tools aus.
- Dein Auftreten ist sympathisch und souverän, Dein Service Commitment überdurchschnittlich groß.

### Warum LASERHUB?

- Wir bieten Dir eine einmalige Gelegenheit an dem Aufbau eines spannenden B2B-Geschäftsmodells mit Skalierungspotential mitzuarbeiten.
- Wir sind innovativ, agil und bieten Dir ein Umfeld in dem Du Dein volles Potential entfalten und jeden Tag neues dazu lernen kannst.
- Wir sind ein super Team: Hoch motiviert, erfahren, international...und unglaublich nett!
- Und natürlich gibt es auch bei uns starken Kaffee, frisches Wasser und gesundes Obst.

### Wann geht's los?

So früh wie möglich.

### Bitte schicke uns Deine Bewerbungsunterlagen an:

Christoph Rößner, [c.roessner@laserhub.de](mailto:c.roessner@laserhub.de)

Bei Fragen einfach anrufen unter +49 (0)711 219 535-26