

Ihre Karriere bei KEYENCE

Für die Betreuung unserer Kunden suchen wir ab dem nächstmöglichen Zeitpunkt

Junior Sales Manager/ Junior Sales Engineer (m/w)

Ihre Aufgaben

- Sie verantworten ein eigenes Kundengebiet und bauen dies kontinuierlich und zielgerichtet aus
- An drei Tagen pro Woche eruieren Sie die Wünsche und Probleme unserer Kunden vor Ort in Ihrem Vertriebsgebiet
- An zwei Tagen pro Woche treffen Sie sich gemeinsam mit Ihrem Team in einem unserer Vertriebsbüros
- Sie organisieren Kundenveranstaltungen und nehmen an Fachmessen teil

Ihre Benefits

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit 30 Tagen Urlaub pro Jahr
- Hohes Fixgehalt (80%) und ein variabler Bonus (20%)
- Jährliche Fixgehaltssteigerungen abhängig von der eigenen Leistung
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung) inkl. Tankkarten ab dem 1. Tag
- Spesenauszahlung im Rahmen der gesetzlichen Höchstsätze
- Attraktive Personalentwicklungsmöglichkeiten, da wir unsere Mitarbeiter aus den eigenen Reihen befördern
- Eigene Weiterbildungsinstitution mit zahlreichen in- und externen Trainings

Ihre Qualifikationen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft oder Technik oder eine Weiterbildung zum staatlich geprüften Techniker (m/w)
- Sicheres Auftreten
- Hohe technische Affinität
- Idealerweise gute bis sehr gute Englischkenntnisse

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann bewerben Sie sich direkt über unser **Online Portal**. Bei weiteren Fragen wenden Sie sich gerne telefonisch an uns.
Tel: +49 6102/3656-888



Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung
Ihr KEYENCE Recruiting Team

KEYENCE ist ein Hersteller von Mikroskopsystemen, industrieller Mess- und Automatisierungstechnik und 3D-Druckern. Dank unserer weltweit mehr als 6.500 Mitarbeiter sind wir in diesen Bereichen für die Kunden bekannt als technischer Premiumanbieter. Darüber hinaus legen wir großen Wert auf die ständige Weiterentwicklung unserer Mitarbeiter und unserer Produkte. Ferner sind wir stolz auf unsere von gegenseitigem Respekt geprägte Unternehmenskultur und unsere dienstleistungsorientierte Arbeitsweise für interne und externe Kunden.