



Die IPG Laser GmbH ist die deutsche Tochtergesellschaft der IPG Photonics Corporation, dem weltweit führenden Hersteller von Hochleistungsfaserlasern und -verstärkern. Als international agierendes Unternehmen entwickeln und produzieren wir anspruchsvolle High-Tech Lösungen seit mehr als 25 Jahren mit weltweit über 5.500 Mitarbeitern, davon sind mehr als 1300 Beschäftigte in Deutschland tätig.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir am **STANDORT ALLERSHAUSEN** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten

## Key Account Manager (m/w) Lasertechnologie

### WAS SIE ERWARTET:

- ◆ Neukquisition, Betreuung und technische Beratung unserer Kunden im süddeutschen Raum hinsichtlich der Einsatzmöglichkeiten unserer Produkte im Bereich Laserschweißen, -schneiden und -bohren
- ◆ Entwicklung neuer Märkte durch Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- ◆ Strategischer Auf- und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen
- ◆ Produktpräsentationen und -vorführungen auf Messen und Konferenzen

### IHR PROFIL:

- ◆ Abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik, des Maschinenbaus oder vergleichbare Ausbildung
- ◆ Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte im Bereich der Materialbearbeitung
- ◆ Lösungsorientierung im Umgang mit anspruchsvollen Kunden
- ◆ Begeisterung für das Thema Materialbearbeitung,
- ◆ ausgeprägte Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- ◆ Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- ◆ Teamfähigkeit, Reisebereitschaft und eine selbständige, gut organisierte Arbeitsweise

### WIR BIETEN IHNEN:

- ◆ Ein innovatives Arbeitsumfeld in einem international erfolgreichen, stark wachsenden Unternehmen
- ◆ Ein hervorragendes Betriebsklima und gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- ◆ Ein attraktives, leistungsbezogenes Vergütungspaket mit diversen Zusatzleistungen

Diese Aufgabe wird Sie begeistern, wenn Sie in einem dynamisch, schnell wachsenden Unternehmen tätig sein und sich mit Eigeninitiative einbringen wollen.

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen vorzugsweise über unsere Karrierewebsite oder auch per Email unter Angabe der Position, Ihrer Gehaltsvorstellung und dem möglichen Eintrittstermin.