

EAS change systems heeft een wereldwijde reputatie voor het optimaliseren van het productieproces in geautomatiseerde matrices- en stempelwisselingen - Quick Mold Change (QMC) en Quick Die Change (QDC) technologie. Daarnaast wordt door onze hoge kwaliteit mono- en multikoppelingen een diversiteit aan branches bediend. Denk hierbij aan bijvoorbeeld de automotive industrie, maar ook de chemische en de medische industrie bieden wij oplossingen.

Het team van EAS Europe B.V. in Renswoude is op zoek naar een:

Medewerker verkoop binnendienst m/v [Sales administrator]

Als medewerker verkoop binnendienst (sales administrator) ben je de tactvolle, verbindende schakel tussen ons bedrijf en onze internationale klanten.

Samen met je collega's op de afdeling project management behandel je alle vragen van (potentiële) klanten. Je bent vaak het eerstelijnscontact voor onze klanten.

Je maakt aanbiedingen, schrijft offertes uit en ondersteunt de verkoop en de organisatie bij de voorbereiding en het beheer van de prijsopgaven en verkoopcontracten.

Om de commerciële en administratieve processen optimaal te laten verlopen werk je nauw samen met de afdelingen Sales en Materials.

We zijn op zoek naar een inside sales medewerker die verantwoordelijk is voor het beheer van de klantorders en aan de backoffice gerelateerde taken: Van de eerste offerte tot de after sales afhandeling. In deze diverse functie met veel interne en externe contacten word je aangemoedigd als een multitasker om mee te denken met de voortdurende verbetering van de algehele effectiviteit van onze organisatie.

Ben jij organisatorisch en communicatief sterk en beschik je over een service- en klantgerichte instelling? Dan zijn we op zoek naar jou!

De functieomschrijving

Als EAS sales administrator heb je een divers takenpakket.

De werkzaamheden omvatten o.a.:

- Orderverwerking via het ERP-systeem en binnen de organisatie (intern / extern);
- Ordercontrole in overleg met de verkoopafdeling en de klant;
- Ondersteuning van verkoop en distributeurs met prijzen en offertes;
- Creëren, onderhouden en distribueren van prijslijsten;
- Verstrekken van documentatie (tekeningen, instructiebladen, handleidingen etc.) aan klanten;
- Omgaan met inkomende communicatie (telefoon, algemene e-mail).

Het profiel

- Je hebt MBO + werk- en denkniveau; een afgeronde relevante opleiding in een technische of commerciële richting;
- Minstens twee jaar heb je aan ervaring opgedaan in een soortgelijke functie, liefst in een technische werkomgeving;
- Je hebt ervaring met ERP en Microsoft Office;
- Het is belangrijk dat je naast het Nederlands je jezelf ook goed kunt uitdrukken in het Engels. Kennis van het Duits is een voordeel.

Competenties

Voor deze functie zijn de volgende competenties van belang:

- communiceren, overtuigingskracht en sociabiliteit
- plannen, voortgang bewaken en omgang met details
- klantgerichtheid, luisteren
- accuraat en stresstolerantie
- individualiteit en samenwerking

Onze organisatie

Bij EAS doen we veel met weinig. Deze nuchtere aanpak zie je ook terug in ons internationale team. Elke medewerker vindt het belangrijker om een goed resultaat neer te zetten dan een eigen stempel te drukken. We zijn een middelgrote, praktisch ingestelde organisatie die snel schakelt en creatief weet in te spelen op wensen vanuit de globale markt.

Het aanbod

Een open en informele bedrijfscultuur met korte communicatielijnen. Er wordt hard gewerkt. Initiatief en verantwoordelijkheid wordt verwacht en gewaardeerd. Daarnaast is er voldoende ruimte voor humor en gezelligheid. Je krijgt een uitdagende baan in een groeiend bedrijf. Het gaat om een tijdelijk contract met de intentie tot een vast dienstverband.

Voor meer informatie over deze vacature bel je met Chris Meijer, senior project manager. Chris is te bereiken op: 06- 40 85 66 62, of via email chris.meijer@easchangesystems.com.

Je sollicitatie, voorzien van CV en motivatie, mag je sturen naar: Pamela Manuhutu: pamela.manuhutu@easchangesystems.com.

Acquisitie door Werving & Selectiebureaus naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.