

## STARK

NEFF Pressen hat seit jeher den Anspruch, seinen Kunden höchste Standards und individuelle Konzepte für optimierte Pressen- und Anlagentechnik zu bieten. Der Kundennutzen steht für uns im Mittelpunkt – und ist Antrieb und Inspiration für Forschung und Entwicklung in unserem Unternehmen. Von der Idee bis zur Planung und Konstruktion stehen wir in allen Phasen der Maschinenfertigung in enger Abstimmung mit unseren Kunden.

Nutzen Sie die Chance, in einem inhabergeführten mittelständischen Unternehmen mit flachen Hierarchien und verantwortungsvollen Aufgaben Ihre Zukunft zu gestalten! Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unsere Abteilung „Vertrieb“ einen **Vertriebsingenieur / Vertriebsmitarbeiter (m/w)**



## Vertriebsingenieur / Vertriebsmitarbeiter (m/w)

### Background

- > Idealerweise abgeschlossenes einschlägiges Studium, Produktionstechnik, Maschinenbau, sowie vergleichbare technische Studiengänge
- > Mehrjährige Berufserfahrung in der Pressen-, Automatisierungstechnik, Automobilzuliefererindustrie, Maschinen- und Anlagenbau
- > Erfahrung in der Kundenbetreuung, Vertriebserfahrung im Maschinen- und Anlagenbau
- > Kompetentes, korrektes und freundliches Auftreten, sowie unternehmerisches Denken und Handeln
- > Selbstständige, zielorientierte Arbeitsweise, sowie Teamplayerqualitäten und Kommunikationsstärke
- > Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- > Reisebereitschaft
- > PC-Kenntnisse

### Aufgabe

- > Vertrieb von schlüsselfertigen Pressen- und Produktionsanlagen auf nationaler und internationaler Ebene
- > Vertriebliche Betreuung eines definierten Kundenkreises sowie die Gewinnung von Neukunden und Pflege von Bestandskunden inklusive der technischen Beratung
- > Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungsansätzen inkl. Präsentation und Erstellung von Kalkulationen und Angeboten, sowie deren Nachverfolgung
- > Durchführung von Vertrags- und Preisverhandlungen
- > Enge Zusammenarbeit mit den beteiligten Fachabteilungen wie Projektmanagement, Konstruktion und Produktion
- > Mitentwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie und reportings an die Vertriebsleitung / Geschäftsführung
- > Mitwirkung und Unterstützung auf Messen und Veranstaltungen
- > Aktive Mitarbeit bei der Produkt- und Ideenentwicklung, sowie die dazugehörige Marktbeobachtung- und analyse

### Perspektive

Ein hohes Maß an Selbstständigkeit und Eigenverantwortung – Freiräume für Ihre Ideen.

Bei uns erwartet Sie ein engagiertes Team in einem modernen Arbeitsumfeld und einer offenen Arbeitsatmosphäre.

Wir möchten uns mit Ihnen weiterentwickeln und fördern Ihre berufliche Entwicklung durch gezielte Weiterbildungsmaßnahmen.

### Der nächste Schritt

Sie wollen mehr darüber erfahren, wie Sie innerhalb der Walter Neff GmbH eingesetzt werden und welche Aufgabengebiete und Möglichkeiten wir Ihnen konkret anbieten können? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung – inklusive Gehaltsvorstellung und der Angabe zu Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin.

### Bewerberanschrift

Walter Neff GmbH  
Personalabteilung  
Frau Elisabetha Hertweck  
In den Kuhwiesen 4  
76149 Karlsruhe  
Telefon: 0721 97828-0  
Telefax: 0721 97828-28  
Mail: ehertweck@neff-pressen.de